

PROGRAMA SALES SUMMIT 2017

08:30 a 9:00	Acreditación y Coffee Break
9:00 a 9:10	Discurso Autoridad Facultad de Economía y Negocios Universidad de Chile
9:10 - 9:55	Presentación Bob Kelly "Nuevas Tendencias en Dirección Comercial y Ventas"
9:55 - 10:25	Panel Ejecutivo de Debate " Gestionando la Excelencia Comercial en Chile " Modera Jorge Bullemore . Invitados: Pablo Yunis, Gerente Comercial de AFP Habitat; Juan Pablo Allamand, Director de Ventas Samsung Electronics; Juan Carlos Sánchez, Gerente Nacional de Ventas Agrosuper; Alejandro Paredes, Socio Deloitte Chile.
10:25 a 10:45	Coffee Break Networking
10:45 a 11:25	Presentación Sergi Ramo "Las Claves de la Venta Consultiva del Siglo XXI"
11:25 a 12:00	Panel Ejecutivo de Debate " Mirada de RRHH sobre Ventas: Reclutamiento, Selección, Formación e Incentivos que Aumentan la Productividad Comercial " Modera Sandra Bauer . Invitados: Claudia Bendeck, Gerente Personas MegaSalud; Adolfo Bustamante, Gerente de Personas Scotiabank Cencosud; Fernando Morelli, Gerente de Personas Agrosuper; Pilar Ugarte, Gerente RRHH Servipag.
12:30 a 13:30	Taller Experiencial: Creando una Mejor Fuerza de Ventas. Bob Kelly y Sergi Ramo.